



- zeige ein echtes Interesse an der Person
- finde gemeinsame Interessen
- erkläre die Situation ruhig und gelassen
- demonstriere Loyalität
- relativiere bestehende Risiken
- nicht zu viel Smalltalk - lieber persönliche Gespräche
- wähle eine einfache und informelle Art
- halte deine Angelegenheiten in Ordnung - sonst möchte er sich darum kümmern
- gib Sicherheiten

**Jetzt anfragen!**



## DiSG-Training

Dominante Führungspersonen, Entdecker, gute Zuhörer, echte Faktenliebhaber – es gibt sie in jedem Team, doch jede\*r von ihnen spricht eine etwas andere Sprache. In diesem Kurs erfahren Sie alles über das DiSG-Modell und die vier Grundtypen. Sie lernen, diese Typen zu erkennen und Ihre Kommunikation entsprechend anzupassen. Und es beginnt mit Ihnen: Alle Teilnehmenden erhalten ein analytisch fundiertes persönliches Profil mit Feedback. Zusätzlich geben wir Ihnen wertvolle Tipps und Tricks für den Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeitstypen. Dieses Training hilft Ihnen, sich selbst besser einzuschätzen und Ihre Kommunikationsfähigkeiten zu verbessern, was zu einem besseren Arbeitsumfeld führt.

- Inhalte:**
- Vorstellung DiSG
  - Erkennen und Zuordnen der Grundtypen
  - Profilerstellung für alle Teilnehmenden inkl. Feedback
  - Tipps & Tricks zur Kommunikation mit DiSG-Typen
  - sich selbst besser kennen- und einschätzen lernen

- Zielgruppe:**
- Führungskräfte
  - Nachwuchskräfte

- Trainer\*in:**
- Jasmin Schaber
  - Sascha Homburg

**Investment:** **Aktuelle Preise gemäß Trainingskatalog.**  
**Geschlossene Trainings für Teams auf Anfrage**



**2x  
8 Stunden**



**vor Ort bei Ihnen  
oder im ngage**



**5 – 12  
Personen**



**Invest ab  
869,- p.P.**